

# Cómo completar el perfil y seguir las tareas pendientes

Insights no solo le muestra cómo está su clínica: también le **dice qué hacer para mejorar**. Dos tarjetas trabajan juntas para esto: «**Tareas pendientes**» (sugerencias para aprovechar más funciones) y «**Perfil de clínica y doctor**» (qué datos le faltan por completar). Ambas incluyen enlaces que lo llevan directamente al lugar donde puede actuar.

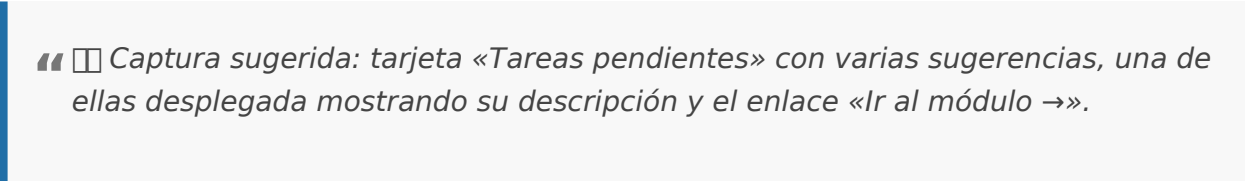
Las dos tarjetas están en la pestaña «**AppDoctors Insights**».

## Cómo usar la tarjeta «Tareas pendientes»

La tarjeta «**Tareas pendientes**» le muestra una lista de **sugerencias**: funciones de AppDoctors que su clínica aún no aprovecha y que le conviene activar.

Cada sugerencia aparece como un panel que se puede desplegar:

1. Verá el **título de la sugerencia** y, a su derecha, una etiqueta amarilla con el **módulo** al que pertenece.
2. Haga clic sobre la sugerencia para **desplegarla** y leer su descripción completa, que explica de qué se trata y por qué le conviene.
3. Si la sugerencia incluye el enlace «**Ir al módulo →**», haga clic para ir directamente a la pantalla donde puede activarla o usarla.

“  Captura sugerida: tarjeta «Tareas pendientes» con varias sugerencias, una de ellas desplegada mostrando su descripción y el enlace «Ir al módulo →».

## Cuando ya no hay tareas pendientes

Si su clínica ya aprovecha todas las funciones, la tarjeta mostrará un mensaje de felicitación:

¡Felicidades! Tu clínica ya está aprovechando todas las funciones de AppDoctors.

“ **Consejo:** Atienda primero las sugerencias que le resulten más fáciles o más útiles para el día a día. Cada tarea que complete reduce su lista de pendientes y sube su porcentaje general de uso.


## Cómo usar la tarjeta «Perfil de clínica y doctor»

La tarjeta «**Perfil de clínica y doctor**» mide qué tan **completos están los datos** de su clínica y de su doctor. Un perfil completo mejora la presentación ante sus pacientes y hace que otras funciones de AppDoctors trabajen mejor.

La tarjeta divide la información en **secciones** (por ejemplo, «**Clínica**» y la del doctor). Para cada sección verá:

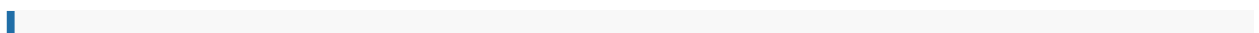
1. El **nombre de la sección** y su **porcentaje de avance** (por ejemplo, "Clínica — 80%").
2. Una **barra de progreso** que muestra ese avance.
3. Si faltan datos, una **lista de los campos pendientes** por llenar.
4. Un enlace «**Completar →**» que lo lleva a la pantalla donde puede llenar esos datos.

Si la sección es...	El enlace «Completar →» lo lleva a...
«Clínica»	La pantalla de <b>configuración de la clínica</b> , donde edita los datos del establecimiento.
La sección del doctor	La pantalla de <b>configuración del perfil del doctor</b> .

“  *Captura sugerida: tarjeta «Perfil de clínica y doctor» mostrando una sección con su barra de progreso, la lista de campos faltantes y el enlace «Completar →».*

## Cuando el perfil está completo

Cuando todo está lleno, la tarjeta muestra:



**100% completado**  — Tu perfil de clínica y doctor está completo.

“ **Importante:** Los datos del perfil **no se editan dentro de Insights**. Insights solo le indica qué falta; el llenado real se hace en la pantalla de configuración correspondiente, a la que llega con el enlace «**Completar** →».

## La lógica de estas dos tarjetas

Tanto las tareas pendientes como el perfil siguen el mismo principio pedagógico: **Insights le muestra el problema y le da el atajo a la solución**. No tiene que buscar por toda la plataforma dónde activar una función o dónde llenar un dato; el enlace lo lleva exactamente al lugar correcto. Por eso conviene revisar estas tarjetas con regularidad: son su lista de mejoras lista para usar.

---

Revisión #2

Creado 2026-06-18 23:35:07 UTC por Admin

Actualizado 2026-06-18 23:51:54 UTC por Admin